



مصطفى محمد سيد

شبرا الخيمة - محافظة القليوبية

mosaf2537hc@gamil.com

المؤهل العلمي:

بكالوريوس نظم المعلومات الإدارية - المعهد العالي للحاسبات ونظم المعلومات - شبرا الخيمة

الخبرات العملية:

- مسؤول مبيعات- شركة أوتو الكردي لتجارة السيارات.
- مسؤول مبيعات - شركة روزينا مصر.
- مركز الفني لصيانة وتحويل الغاز- مدينة الشروق
- مسؤول تسويق شركة حسن علام للعقارات

خبرات الحاسب

(Ms : Word - Excel- Power point – Internet)

اللغات:

العربية

المهارات الوظيفية

- خبرة في مجال التسويق والمبيعات والترويج
- خبرة في تشخيص وفحص للسيارات
- تحديد المشكلات التي تحدث مع المركبات وحلها
- إعداد التقارير الإلكترونية لفحص المركبات
- إجراء الصيانة الروتينية وأعمال الإصلاح الميكانيكية العامة على المركبات
- إدارة الفريق وتنسيق المهام داخل مؤسسات بيع أو تصليح السيارات

مهارات إضافية:

- ✓ مهارات التواصل الفعال.
- ✓ العمل ضمن فريق.
- ✓ العمل تحت الضغوط.
- ✓ التعاون في بيئة العمل.
- ✓ الولاء والانتماء للمؤسسة.
- ✓ القدرة على إدارة علاقات العمل بكل كفاءة.
- ✓ المرونة في العمل والاستجابة السريعة للحالات الطارئة.
- ✓ التمتع بالذكاء العاطفي في مجال التواصل مع العملاء.
- ✓ التمتع بالروح والحماس اللازمين للعمل.
- ✓ الإيجابية في التعاطي مع التحديات وتحويلها لفرص.
- ✓ التمتع بكم كبير من الترتيب والنظام والانضباط الوظيفي.
- ✓ احترام بروتوكولات العمل وقواعده.
- ✓ احترام قيم و فرق العمل.
- ✓ الابتكار في مجال العمل.
- ✓ الشفافية والنزاهة والموضوعية والصدق.

بيانات شخصية:

تاريخ الميلاد : 19-2-1996
الجنسية : مصر
الديانة : مسلم
الحالة الاجتماعية: متزوج
الإقامة : فيزا زيارة